

Stellenausschreibung ELUVA

Wir bei ELUVA entwickeln ein intelligentes Energiemanagementsystem (EMS), welches Solaranlagen, Batterien und flexible Verbraucher optimiert steuert und zu einem virtuellen Kraftwerk verbindet über unsere Aggregationsplattform ELUVA LINK. Damit ermöglichen wir unseren Kunden – insbesondere Landwirtschafts- und Industriebetrieben – einen rentablen Betrieb und zusätzliche Einnahmen durch Systemdienstleistungen

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine engagierte Persönlichkeit mit Branchenverständnis, Netzwerk und Begeisterung für die Energiewende als

Key Account Manager:in [80–100 %] Schweiz

Deine Aufgaben

- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen [Key Accounts] in der Schweiz
- Identifikation und Akquisition von neuen Kunden (v. a. Landwirtschaft & Industrie)
- Beratung zu unseren Produkten und unseren Tools zur Unterstützung der Planer und Installateure
- Entwicklung individueller Lösungen gemeinsam mit Kunden und Technikteam
- Vertragsverhandlungen und Abschluss von Partnerschaften
- Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Weiterentwicklung unseres Angebots
- Organisation und Präsentation bei Messen und Events

Dein Profil

- Begeisterung und Erfahrung im Bereich Photovoltaik, Speicher und Energiewirtschaft
- Erfahrung im Vertrieb / Key Account Management, idealerweise im Energiesektor
- Verständnis für erneuerbare Energien, Strommärkte oder Energiemanagement von Vorteil
- Unternehmerisches Denken und Hands-on-Mentalität
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise
- Gute Deutschkenntnisse, Französisch und/oder Englisch von Vorteil

Was wir bieten

- Mitarbeit in einem dynamischen Unternehmen mit viel Gestaltungsspielraum
- Direkter Einfluss auf die Energiewende in der Schweiz
- Flexible Arbeitsmodelle [80–100 %, remote möglich, Büro Sissach BL]
- Persönliche Weiterentwicklung und Verantwortung von Anfang an

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung mit Lebenslauf und kurzer Motivation. Es erwartet dich ein motiviertes Team!

Kontakt: Pascal Mühry-Städeli, pascal.muehry@eluva.ch, +41 79 915 70 40

Stellenvermittlungen oder Recruitings werden nicht berücksichtigt.

